**Air Europa**

**Vacature: accountmanager**

Air Europa is lid van de luchtvaartalliantie Sky Team, onderdeel van de Spaanse toeristische groep Globalia. Via haar hub in Madrid verwelkomt de maatschappij jaarlijks meer dan 10 miljoen passagiers op haar vluchten. Het is de tweede luchtvaartmaatschappij in passagiersaantallen tussen Europa en Zuid, Latijns-Amerika, en vliegt naar meer dan 55 bestemmingen in de America’s, Spanje, Israël, Noord-Afrika en Europa.

Vanaf de mooiste locatie op Schiphol, uitkijkend op de Kaag- en Zwanenburg- en Aalsmeerbaan werken we in een klein team van enthousiaste collega’s waarvoor we per direct op zoek zijn naar een accountmanager die ons team komt versterken.

**Naar wie zijn we op zoek, wat vragen we van jou?**

* Volledige beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift is noodzakelijk, Spaans is een pre.
* Je bent bij voorkeur woonachtig in de regio Amsterdam.
* Beschikt over een eigen auto.
* Kennis van reservering systemen, Office 365.
* Bewezen ervaring in een sales functie in de luchtvaart.
* Uitstekende interpersoonlijke en communicatieve vaardigheden, om klantrelaties op te bouwen en te onderhouden.
* Sterke onderhandelings- en presentatievaardigheden.
* Bekendheid met producten en diensten van luchtvaartmaatschappijen.
* Vermogen om zelfstandig en als onderdeel van een samenwerkend team te werken.
* Bereidheid om te reizen indien nodig.

**Inzendingen die niet voldoen aan bovenstaande worden niet beantwoord.**

De werkzaamheden bestaan onder andere uit, maar zijn niet beperkt tot:

* Opzetten en uitvoeren van verkoopplannen om de omzetdoelstellingen in- extern te behalen
* Identificeren en in contact komen met potentiële klanten, zakelijke klanten en andere belangrijke partners.
* Opbouwen en onderhouden van relaties met bestaande, en nieuwe klanten.
* Op de hoogte blijven van marktontwikkelingen, concurrentieactiviteiten en ontwikkelingen in de industrie.
* Samenwerken met interne teams, waaronder marketing, sociale media, groepsafdeling en klantenservice, web afdeling in Nederland en ons hoofdkantoor in Spanje.
* Voorbereiden en presenteren van verkoopvoorstellen, onderhandelen over contracten en sluiten om verkoopdoelstellingen te behalen.
* Deelnemen aan branche gerelateerde evenementen, conferenties en beurzen om te netwerken en de diensten van de luchtvaartmaatschappij te promoten.
* Presentaties geven aan klanten, in- extern, deelnemen aan leveranciers dagen, klant congressen ed.